



Предметна програма од прв циклус студии					
1.	Наслов на наставниот предмет	Меѓународно трговско право			
2.	Код	INT 420			
3.	Студиска програма	Меѓународна трговија			
4.	Организатор на студиската програма (единица, односно институт, катедра, оддел)	Економски факултет – Скопје Универзитет „Св. Кирил и Методиј“ во Скопје			
5.	Степен	Прв циклус			
6.	Академска година/семестар	Четврта година/ осми семестар	7.	Број на ЕКТС	7.5
8.	Наставник	Доц. д-р Љубен Коцев			
9.	Предуслови за запишување на предметот				
10.	Цели на предметната програма (компетенции): По завршувањето на наставата и положувањето на овој предмет, студентите треба да: 1. Стекнат продлабочени знаења за меѓународното трговско право и меѓународните трговски договори. 2. Развијат вештини за анализа на конкретни случаи во практиката од областа на меѓународното трговско право, 3. Развијат вештини како да распознаат кои се предизвиците и кои се можностите од правен аспект што ги нудат меѓународните инструменти. 4. Се запознаат со релевантните институции во рамки на меѓународната трговија кои учествуваат во процесот на креирање на меѓународното трговско право. 5. Се запознаат со процесите за хармонизација на меѓународното трговско право кои се одвиваат на светско и на регионално ниво. 6. Стекнат познавања за најзначајните инструменти што регулираат разни договори од областа на меѓународното трговско право. 7. Стекнат продлабочени знаења во поглед на договорот за меѓународна продажба на стоки како најзначаен договор во рамки на меѓународната трговија. 8. Стекна познавања за електронска трговија, меѓународното регулирање на електронската трговија како и најновите трендови во поглед на електронското склучување трговски договори. 9. Се запознаат со основните договори што служат како најчесто користени инструменти за интернационализација на деловните потфати – договор за франшиза, договор за лиценца и договор за дистрибуција. 10. Да са запознаат со инструментите за плаќање и обезбедување во рамки на меѓународна трговија кои најчесто се користат од страна на трговците, како што се документарните акредитиви и банкарските гаранции. 11. Стекнат познавања за различните договори што се користат како инструменти за алтернативно финансирање на деловните потфати како што се лизингот, факторингот и форфетингот. 12. Стекнат основни познавања за начините на решавање трговски спорови во меѓународната трговија преку алтернативни методи како преговори, консулјација, медијација и арбитража.				
11.	Содржина на предметната програма: 1. Историски развој на меѓународното трговско право; 2. Процес на унификација на меѓународното трговско право;				



	3. Значењето на <i>lex mercatoria</i> во рамки на меѓународната трговија; 4. Најзначајни институции и инструменти за развојот на меѓународното трговско право (UNCITRAL, UNIDROIT, ICC); 5. Основни начела на меѓународното трговско право; 6. Главни карактеристики на договорите во меѓународната трговија; 7. Договор за меѓународна продажба на стоки и најзначајните инструменти што го регулираат овој договор; 8. Електронска трговија и инструменти што ја регулираат електронската трговија на регионално и на глобално ниво; 9. Договори за франшиза; 10. Договор за лиценца; 11. Договор за дистрибуција; 12. Договор за лизинг; 13. Договор за факторинг; 14. Договор за форфетинг; 15. Инструменти за плаќање и обезбедување во рамки на меѓународното трговско право – банкарска гаранција и документарен акредитив; 16. Решавање спорови во меѓународната трговија; 17. Алтернативни начини за решавање трговски спорови – преговори, консилијација, медијација и арбитража.			
12.	Методи на учење: предавања, интерактивна настава, разработка на случаи, проекти, подржани со LCD и PowerPoint.			
13.	Вкупен расположлив фонд на време		7.5 ЕКТС x 30 часови=225 часови	
14.	Распределба на расположливо време		60+30+45+90 =225 часови	
15.	Форми на наставните активности	15.1.	Предавања-теоретска настава	60 часови
		15.2.	Вежби (лабораториски, аудиториски), семинари, тимска работа	30 часови
16.	Други форми на активности	16.1.	Проектни задачи	0 часови
		16.2.	Самостојни задачи	45 часови
		16.3.	Домашно учење	90 часови
17.	Начин на оценување			
	17.1.	Тестови		60 %
	17.2.	Семинарска работа/проект (презентација: писмена и усна)		30 %
	17.3.	Активност и учество		10 %
18.	Критериуми за оценување (бодови/оценка)	до 50 бода		5 (пет) (F)
		од 51 до 60 бода		6 (шест) (E)
		од 61 до 70 бода		7 (седум) (D)
		од 71 до 80 бода		8 (осум) (C)
		од 81 до 90 бода		9 (девет) (B)
		од 91 до 100 бода		10 (десет) (A)



19.	Услов за потпис и полагање на завршен испит	Реализирани активности од точка 15 и 16				
20.	Јазик на кој се изведува наставата	Македонски јазик				
21.	Метод на следење на квалитетот на наставата	Интерна евалуација и анкета				
22.	ЛИТЕРАТУРА					
	22.1.	Задолжителна литература				
		Ред. број	Автор	Наслов	Издавач	Година
		1.	Александар Николовски	Меѓународно трговско право	ФОН	2006
		2.	Јадранка Дабовиќ – Анастасовска, Горан Коевски, Валентин Пепељугоски, Ненад Гавриловиќ	Договори на автономна трговска практика	Правен Факултет “Јустинијан Први”	2012
		3.	Тони Дескоски	Конвенција на Обединетите Нации за меѓународна продажба на стоки	Правен Факултет “Јустинијан Први”	
	22.2.	Дополнителна литература				
		Ред. број	Автор	Наслов	Издавач	Година
		1.	DiMatteo L.	<i>International Business Law and the Legal Environment</i>	Routledge, Taylor and Francis Group	2017
		2.	Joseph Morrissey & Jack Graves	<i>International Sales Law and Arbitration</i>	Wolter Kluwer	2008
3.		Ingeborg Schwenzer, Pascal Hachem & Christopher Kee	<i>Global Sales and Contract Law</i>	Oxford University Press	2012	
		4.	Lucinda Miller	<i>The Emergence of EU Contract Law</i>	Oxford University Press	2011